

Entreprise :

Depuis plus de 100 ans, la Société Royale d'Encouragement du Cheval (SOREC), est un acteur majeur de la filière équine au Maroc.

Entreprise publique sous tutelle du Ministère de l'Agriculture et de la Pêche Maritime, la SOREC a pour **principales** missions : l'encadrement de l'élevage, l'amélioration des races chevalines, le développement des courses hippiques et la gestion des jeux au niveau national. A l'international, elle se charge de la promotion et de la mise en valeur des performances des chevaux marocains.

Avec l'aide de ses 600 collaborateurs, la SOREC s'emploie à perpétuer, préserver et pérenniser la tradition équestre du Royaume. De l'élevage au dressage, du sport à l'artisanat, du maniement des armes au divertissement, du transport au développement du tissu rural, la filière équine appartient à l'identité même du Royaume et contribue au rayonnement du Maroc à travers le monde.

Poste :

Rattaché(e) à la Direction Commerciale, vous aurez comme principale mission de renforcer l'animation du réseau de points de vente et stimuler la croissance du chiffre d'affaires de la SOREC grâce à une présence active sur le terrain. À ce titre, vos principales activités seront :

Recrutement de nouveaux points de vente

- Prospectivez de nouveaux partenaires en utilisant une approche B to B percutante.
- Identifier les opportunités de développement du réseau et évaluer la pertinence du partenariat.
- Mener les négociations avec les partenaires.

Promotion des produits et animation commerciale

- Planifier et effectuer des visites régulières aux différents points de vente de la région.
- Promouvoir activement les produits de la SOREC dans le réseau de vente.
- Déployer des actions ciblées telles que des événements promotionnels, des caravanes et du merchandising sur les points de vente.
- Animer de manière dynamique les points de vente et les agences de la SOREC selon un planning précis.

Maintien d'une présence terrain

- Effectuer des visites régulières dans les points de vente pour entretenir des relations solides avec les responsables.
- Fournir un soutien aux équipes de vente des points de vente, en les aidant à présenter efficacement les produits et services de la SOREC et en apportant des réponses à leurs sollicitations.

Contrôle qualité et reporting

- Effectuer des visites régulières du réseau pour vérifier sa conformité aux normes de la SOREC.



- Suivre quotidiennement la réalisation des objectifs et fournir des rapports détaillés à la hiérarchie.
- Analyser les écarts entre les objectifs et les réalisations, et proposer des actions correctives.
- Identifier les opportunités de croissance et les problèmes potentiels au sein du réseau.
- Proposer des recommandations et des actions correctives pour optimiser les résultats.

Veille commerciale

- Effectuer une veille commerciale constante dans sa zone d'activité pour rester à l'affût des dernières tendances et opportunités.
- Recueillir les feedbacks et les suggestions des clients et des responsables des points de vente pour améliorer les produits, les services et les processus de la SOREC.

Profil :

En tant que candidat potentiel :

Vous avez un **Bac +2/3** en Gestion, Commerce ou équivalent avec **2 à 5ans** d'expérience minimum dans un poste similaire.

Compétences requises :

- Dotés de bonnes connaissances en Merchandising et vente ;
- Connaissance approfondie en commerce et en négociation ;
- Solides compétences en planification organisationnelle et en résolution de conflits ;
- Excellente maîtrise en veille concurrentielle et en benchmarking ;
- Bonne pratique des techniques de prospection, animation commerciale et promotion des produits ;
- Capacité à encadrer et gérer une équipe terrain tout en faisant preuve de résistance au stress et à la pression ;
- Orientés qualités et clients.
- Sens d'engagement, d'adaptation, d'initiative, et de collaboration.
- Sens de communication et aisance relationnelle.
- Réactivité et esprit d'équipe.

Veuillez-vous connecter à la page suivante :

<https://emploi.sorec.ma:4443/orangehrm/symfony/web/index.php/recruitmentApply/jobs.html>

Merci de renseigner les informations relatives à votre candidature, et télécharger :

- Votre CV
- Lettre de motivation
- Le formulaire de candidature dûment rempli téléchargeable sur le site.

DIRECTION CAPITAL HUMAIN DE LA SOREC

Fait à RABAT le 24/12/2025