



Poste : Animateur commercial- Casablanca (H/F)

Référence : AC/2024/DC/01

Entreprise :

Depuis plus de 100 ans, la Société Royale d'Encouragement du Cheval (SOREC), est un acteur majeur de la filière équine au Maroc.

Entreprise publique sous tutelle du Ministère de l'Agriculture, de la Pêche Maritime, du Développement Rural et des Eaux et Forêts, la SOREC a pour principales missions : l'encadrement de l'élevage, l'amélioration des races chevalines, le développement des courses hippiques et la gestion des jeux au niveau national. A l'international, elle se charge de la promotion et de la mise en valeur des performances des chevaux marocains.

Avec l'aide de ses 550 collaborateurs, la SOREC s'emploie à perpétuer, préserver et pérenniser la tradition équestre du Royaume. De l'élevage au dressage, du sport à l'artisanat, du maniement des armes au divertissement, du transport au développement du tissu rural, la filière équine appartient à l'identité même du Royaume et contribue au rayonnement du Maroc à travers le monde.

Poste :

Rattaché à la Direction Commerciale, vous aurez pour missions d'animer le réseau de point de vente et agence lié à un découpage géographique, promouvoir les produits de la SOREC et de développer le chiffre d'affaires de votre zone commerciale.

A ce titre, vos principales activités seront de :

- 1- Promouvoir les produits de la SOREC dans le réseau de vente ;
- 2- Booster le chiffre d'affaires de la zone à travers des actions ciblées pour le réseau : événement promotionnel, caravane, mise en place de merchandising sur PDV ;
- 3- Assurer une animation commerciale des points de vente et agence de l'entreprise suivant un planning prédéfinis ;
- 4- Mener une démarche de prospection B to B pour le recrutement de nouveaux partenaires de la SOREC ;
- 5- Effectuer des visites régulières du réseau afin de s'assurer de sa qualité conformément aux normes de la SOREC ;



- 6- Suivre la réalisation des objectifs au quotidien et par point de vente ;
- 7- Analyser et proposer les actions correctives liées aux écarts entre objectifs et réalisations ;
- 8- Maintenir une veille commerciale permanente et un reporting régulier.

Profil recherché :

En tant que candidat potentiel, vous êtes :

- De formation Bac+2 en **commerce ou gestion**, avec **minimum 3 ans d'expérience probante** dans l'animation et la promotion des réseaux de vente ;
- Doté d'excellentes compétences et aptitudes commerciales et en négociation ;
- Doté d'aptitudes en planification et en gestion des conflits ;
- Capable de gérer une équipe sur le terrain et de résister au stress ;
- Vous avez de bonnes connaissances sur le marché régional et national ;
- Vous avez une maîtrise poussée des techniques de prospection et d'animation commerciale et promotion des produits
- Vous avez une bonne maîtrise des outils MS Office, ainsi qu'une autonomie et une aisance communicationnelle ;
- Vous avez un bon sens de l'écoute, de synthèse et d'analyse et possédez d'une bonne capacité de rédaction ;
- Vous avez un grand sens de discrétion et de confidentialité.

Type de contrat :

CDI

Veuillez-vous connecter à la page suivante :

<https://emploi.sorec.ma:4443/orangehrm/symfony/web/index.php/recruitmentApply/jobs.html>

Merci de renseigner les informations relatives à votre candidature, et télécharger :

- Votre CV
- Le formulaire de candidature dûment rempli téléchargeable sur le site.

DIRECTION CAPITAL HUMAIN DE LA SOREC

Fait à RABAT le, 19/03/2024